Bedre kunde kontakt og berøringsflade i deres egen virksomhed.

En kommunikations applikation, som skaber mulighed for online dialog mellem vores kunde og deres kunder.

Terapeuter / personale underlagt sundhedssektoren, får bedre mulighed for at have en god kontakt/relation, til deres klienter.

Fysioterapeuten vil kunne have kontakt til klienterne, uden for klinikken.

Applikationen giver fysioterapeuten mere tid og større berøringsflade.

Terapeutens kunder kan nemmere få kontakt(feedback), gennem hele deres forløb.

Minimums ydelse – Kontakt mellem serviceyder og kunde.

**VALUE PROPOSITIONS**

Udvikle Desktop & Android applikationer.

Kundemøder

Reklame  
(Telefon/Fysisk Canvas)

**REVENUE STREAMS**

Sundhedspersonale / Behandlings ydere.

IDE platform(Android Studio / IntelliJ)

Ved stor stigning i database læsninger, kommer der udgifter ved brug af Firebase, dette vil dog blive medregnet som kunde gebyr.

Dette forventes dog at være omkostningsfrit i starten.

**COST STRUCTURE**

Værdi for private eller offentlige sundhedsydere, som ønsker online kunde kontakt.  
(Inklusiv deres kunder)

Private og offentlige sundheds institutioner.

Virksomheder som praktiserer inden for, behandling og genoptræning.

Google (Android)

Jetbeans(IntelliJ)

Google(Firebase)

Adobe(Illustrator, XD)

Revisorer

Investorer(Seed funding)

**CUSTOMER SEGMENTS**

Sundhedssektor / ydelser marketing.  
(Canvas, kvalitetskontrol af produktet, anbefalingens magt)

Abonnement – aftale om vedligeholdelse/opdatering af system.

*Integrering med rest af business modellen????*

**CHANNELS**

Canvas(telefonisk, mail og Fysisk).  
Produktkvalitet (anbefalingens magt).

Udvidelse til web platform(sundheds forummer).

**KEY RESOURCES**

**KEY PARTNERS**

**KEY ACTIVITIES**

**CUSTOMER RELATIONSHIPS**

Lancering af app   
Google Play Store 172,75kr.

Firebase(Ved over 50.000 DB læsninger)

Evt. reklamer